

Die Spezialisten
für externe
Projektunterstützung
www.solcom.de



Ihre Chance bei SOLCOM

SOLCOM gehört mit aktuell über 400 Mitarbeitern zu den führenden Dienstleistern bei der Besetzung von Projekten mit IT-Spezialisten, Ingenieuren und Management Consultants.

Unsere Kunden sind die bundesweit und international agierenden Top500-Unternehmen im deutschsprachigen Raum. **Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen**

Junior Key Account Manager (m/w)



Jobnummer: 19785

Stellentyp: Festanstellung

Einsatzort: Standort Stuttgart

Starttermin: zum nächstmöglichen
Zeitpunkt

Dauer: unbefristet

Wir expandieren stark und suchen deshalb zur Verstärkung unseres internen Vertriebsteams am Standort Stuttgart ab sofort mehrere Hochschulabsolventen als Junior Key Account Manager (m/w).

Weitergehende Informationen erhalten Sie unter www.solcom.de.

Ihre Aufgaben:

- ☒ Sie betreuen anspruchsvolle Kunden aus dem DAX30, bauen bestehende Kundenbeziehungen aus und erschließen neue Kundenpotentiale.
- ☒ Dabei sind Sie für alle Belange sowohl Schnittstelle zu unseren Kunden als auch zu unseren Projektpartnern.
- ☒ Innerhalb Ihres Bereiches sind Sie umsatzverantwortlich und verhandeln eigenständig Projektverträge.
- ☒ Sie tragen Personalverantwortung und koordinieren selbstständig und eigenverantwortlich die Ihnen unterstellten Projektmitarbeiter.

Unsere Anforderungen:

- ☒ Sie sind erfolgreicher oder angehender Hochschulabsolvent und verfügen im Optimalfall über einen Master- oder Diplom-, mindestens jedoch über einen Bachelorabschluss, idealerweise im Bereich der Wirtschaftswissenschaften.
- ☒ Erste Praxis-/Berufserfahrung – bevorzugt im Vertrieb/Verkauf – sind von Vorteil, beispielsweise in Form von Praktika, Werkstudententätigkeiten etc. oder durch erste Erfahrungen im Berufsleben nach Ihrem Studium.
- ☒ Sie sind stark leistungs- und erfolgsorientiert, verfügen über ein gutes Selbstmanagement und können komplexe Sachverhalte strukturieren und priorisieren.
- ☒ Zu Ihren Stärken gehören Kreativität, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsfähigkeit.
- ☒ Sie besitzen eine sehr gute Überzeugungs- und Argumentationsfähigkeit und haben Spaß am Vertrieb.

Wir bieten:

- ☒ Im Rahmen eines strukturierten Trainingscenters erhalten Sie eine umfassende Einarbeitung in Ihren Tätigkeitsbereich.
- ☒ Ein erfahrener Mentor begleitet Sie in den Berufsstart und steht Ihnen in allen Situationen kompetent zur Seite.
- ☒ Sie arbeiten in einem dynamischen, hoch motivierten Team mit vergleichbarem Ausbildungshintergrund.
- ☒ Wir bieten flache Hierarchien mit der Möglichkeit, schnell eigene Personalverantwortung zu übernehmen, ein leistungsorientiertes Umfeld, in dem Erfolg überdurchschnittlich stark honoriert wird, sowie eine vielseitige und anspruchsvolle Position mit hervorragenden Aufstiegsmöglichkeiten.

Ist es uns gelungen, Ihr Interesse zu wecken? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellungen unter Angabe der Referenznummer 19785 an bewerbung@solcom.de. Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Herr Thomas Göbel unter 07121 / 12 77 - 0.

Aussagekräftige Unterlagen bitte an:

SOLCOM
Unternehmensberatung GmbH

Schuckertstraße 1
D-72766 Reutlingen

Tel.: +49 (0) 7121/1277-0
Fax: +49 (0) 7121/1277-490

E-Mail: info@solcom.de
Internet: www.solcom.de